

Head of Sales*

in Vollzeit zur Festanstellung

Die DCSO Deutsche Cyber-Sicherheitsorganisation GmbH ist Kompetenzzentrum und Dienstleister für die IT-Sicherheit deutscher Top-Unternehmen. Wir erarbeiten gemeinsam mit den IT-Sicherheitsexperten unserer Auftraggeber Strategien, Dienstleistungen und technische Lösungen zum Schutz der deutschen Wirtschaft gegen kriminelle Hacker, Wirtschaftsspionage und Sabotage. Gegründet wurde die DCSO 2015 von den Unternehmen Allianz SE, BASF SE, Bayer AG und Volkswagen AG.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten Head of Sales*.

Aufgaben

- Verantwortlich für das Sales- und Account Business unseres hochtechnischen und innovativen Portfolios
- Fachliche und disziplinarische Führung der Abteilung Sales & Marketing
- Weiterentwicklung der bestehenden Standards und Prozesse im Sales-Bereich
- Management der Eskalationsereignisse und ggf. Unterstützung der Account Manager beim Kunden
- Erstellen von Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie deren frühzeitige Einbringung in die Forecast- und Langfristplanung
- Sicherstellen der notwendigen Quality of Sales
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Servicebereichen zur Platzierung der DCSO Services bei Bestands- und Neukunden

Profil

- Unternehmerische und kundenorientiert-handelnde Führungspersönlichkeit
- Langjährige Berufserfahrung im Direkt-Vertrieb von Cyber-Security Services bei Großkunden
- Führungserfahrung in der Leitung einer Sales Einheit in einem vergleichbar komplexen Branchenumfeld, mit nachweisbaren Erfolgen in der Steigerung des Umsatzes und der Neukunden
- Ausgeprägte Branchenkenntnisse im Cyber-Security Umfeld
- Erfahrungen in der Konzeption und in der operativen Umsetzung von Standards und Prozessen
- Hohe Analysefähigkeit, Problemlösungskompetenz sowie Umsetzungsorientierung

Was wir bieten

- Die Möglichkeit, an einem in Deutschland einmaligen Geschäftsmodell in einem hoch dynamischen Markt mitzuwirken
- Attraktives Vergütungsmodell (Split 60/40; bis zu 400% Zielübererfüllung mgl.)
- Regionale Zuteilung von Accounts
- Aktive Mitgestaltung unserer Prozesse und Systeme
- Einmaliges Produktportfolio in einem exklusiven Kundenmarkt

Wir freuen uns über eine aussagekräftige Bewerbung im PDF-Format unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und des Gehaltswunsches an: bewerbung@dcs0.de.

*Geschlecht, Herkunft & Religion - alles egal! Hauptsache Du passt zu uns!