

Senior Account Manager*

in Vollzeit zur Festanstellung

Die DCSO Deutsche Cyber-Sicherheitsorganisation GmbH ist Kompetenzzentrum und Dienstleister für die IT-Sicherheit deutscher Top-Unternehmen. Wir erarbeiten gemeinsam mit den IT-Sicherheitsexperten unserer Auftraggeber Strategien, Dienstleistungen und technische Lösungen zum Schutz der deutschen Wirtschaft gegen kriminelle Hacker, Wirtschaftsspionage und Sabotage. Gegründet wurde die DCSO 2015 von den Unternehmen Allianz SE, BASF SE, Bayer AG und Volkswagen AG.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen motivierten Senior Account Manager*.

Aufgaben

- Global Account Entwicklung und Management von mDAX / DAX sowie Kunden des gehobenen Mittelstands
- Ausbau der DCSO Marktposition im Bereich von Managed Security Lösungen sowie des Projektgeschäftes
- Akquisition von Neukunden sowie Entwicklung von Bestandskunden
- Vertriebsseitige Angebotserstellung in Tenderprozessen
- Erstellen der kundenspezifischen Monats- und Jahres-Forecasts
- Aufgreifen neuer Cyber-Security Markttrends, Analyse und Aufzeigen von Marktpotenzialen und Marktanforderungen

Profil

- Langjährige Berufserfahrung im Vertrieb von Cyber-Security Services
- Vorhandenes Netzwerk auf CISO Level bei MDAX / DAX Unternehmen
- Detaillierte Branchenkenntnisse im Cyber-Security Umfeld, z.B. in den Bereichen Netzwerk-Security, SIEM, SOC/CERT, Threat Intelligence
- Sichere Kommunikation und gutes Ausdrucksvermögen in Wort und Schrift (Deutsch und Englisch mind. C1)

Was wir bieten

- Die Möglichkeit, an einem in Deutschland einmaligen Geschäftsmodell in einem hoch dynamischen Markt mitzuwirken
- Aktive Mitgestaltung unserer Prozesse und Systeme

Wir freuen uns über eine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und des Gehaltswunsches an: bewerbung@dcso.de.

*Geschlecht, Herkunft & Religion - alles egal! Hauptsache Du passt zu uns!